Impulsa tus ventas con Odoo CRM



¿Sabes en qué punto está cada venta? ¿A qué cliente tienes que volver a contactar? ¿Qué ofertas están pendientes de respuesta?

Con Odoo CRM, centraliza la información comercial, organiza las oportunidades y ayuda a tu equipo a hacer avanzar cada venta.

Cada oportunidad, con el seguimiento que merece

Todas las oportunidades bajo control

Visualiza las ventas en curso e identifica qué hace falta para que avancen, desde el primer contacto hasta el cierre.

Un seguimiento que no depende de la memoria

Planifica llamadas, reuniones y próximas acciones para que ninguna oportunidad se quede sin respuesta.

La información del cliente, en un solo lugar

Consulta los contactos, el historial de actividad comercial y las oportunidades abiertas para preparar mejor cada conversación.

Más visibilidad para dirigir las ventas

Conoce el estado de la cartera de oportunidades, coordina al equipo y detecta dónde poner el foco.

Más organización comercial, más oportunidades que avanzan.

Y, además, conectado con tu a3ERP

Sigue gestionando el negocio con **a3ERP** e incorpora **Odoo** para potenciar tu actividad comercial. La sincronización entre ambas plataformas permite compartir clientes y pedidos y reducir la introducción duplicada de datos.

¿Qué puedes hacer con el conector?

Clientes y contactos al día

Incorpora en Odoo los clientes de a3ERP con sus contactos. Los clientes nuevos de Odoo pasan a a3ERP de forma manual o automática al enviar una oferta o un pedido.

Más contexto en cada cliente

Consulta direcciones de entrega, características, cargos, documentos de pago y avisos asociados al preparar una venta.

Catálogo y proveedores en Odoo

Trabaja con los productos de a3ERP al preparar ofertas y pedidos, y dispón de los proveedores para apoyar las compras.

Ofertas y pedidos conectados

Traslada las ofertas y los pedidos entre Odoo y a3ERP sin volver a introducirlos en cada aplicación.

Más fácil en el día a día

- **Menos datos repetidos**
  Cada dato se introduce una sola vez y está disponible en ambos sistemas.
- **Comerciales centrados en el CRM**
  La información de a3ERP, accesible desde el CRM de Odoo.
- **Equipos coordinados**
  Comercial y gestión trabajan con la misma información.
- **Ventas mejor preparadas**
  Clientes, catálogo y condiciones a mano en cada oferta.

Tu a3ERP, con todo el potencial de Odoo CRM.

Descubre qué puede aportar un CRM a tu equipo
Habla con tu asesor de APEN

938 606 220
comercial@apen.es
www.apen.cat